

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG NHÂN VIÊN NGÂN HÀNG TNHH MTV ANZ VIỆT NAM

I. THÔNG TIN CHUNG

- Số lượng: 50 nhân viên
- Vị trí tuyển dụng: Chuyên viên quan hệ khách hàng cá nhân (direct sale agent)
- Địa điểm: Hà Nội
- Hình thức: Fulltime (Từ 8h30 đến 17h30)
- Thời gian làm việc: Thứ 2 đến thứ 6

II. QUY ĐỊNH, CHỖ VIỆC LÀM VÀ LỢI ÍCH

1. QUY ĐỊNH VÀ ĐÀO TẠO

- Nhân viên trực tiếp khi vào làm công tác đào tạo:
- + Các kỹ năng về các sản phẩm của ngân hàng
- + Các chính sách, quy định chung khi làm việc tại môi trường ngân hàng chuyên nghiệp
- + Kỹ năng chung về nghiệp vụ bán hàng, sale
- Trong quá trình làm việc nhân viên sẽ được đào tạo và có cơ hội phát triển chuyên sâu về các kỹ năng:
 - + Kỹ năng giao tiếp với khách hàng
 - + Kỹ năng đàm phán với khách hàng
 - + Kỹ năng thuyết trình
 - + Kỹ năng tìm kiếm và duy trì mối quan hệ với khách hàng.

2. CHỖ VIỆC LÀM VÀ L TRÌNH THỰC TIỄN

- Nhân viên vượt qua 3 tháng thử việc và có kết quả doanh số tốt sẽ được ký hợp đồng chính thức với ANZ BANK
- Chế độ của nhân viên chính thức bao gồm các ngày nghỉ phép, bảo hiểm, lương tháng 13, lương thưởng...
- Nhân viên làm ít nhất 6 tháng và đạt doanh số tốt sẽ được tham gia các khóa đào tạo riêng về quản lý nhóm
- Nhân viên làm ít nhất 6 tháng và đạt doanh số tốt sẽ được refer ra chi nhánh làm việc nếu đáp ứng yêu cầu về vị trí tuyển dụng và vượt qua vòng phỏng vấn (các vị trí này thường ưu tiên nhân viên nội bộ)
- Nhân viên làm ít nhất 1 năm, có kết quả quản lý sẽ được thăng lên vị trí trưởng nhóm quản lý từ 10 đến 12 nhân viên. (nếu vượt trội có thể thăng).
- Ngoài ra: ANZ là môi trường làm việc chuyên nghiệp
Nếu làm tốt vị trí này thì 1 năm trở lên các benefits có thể sánh ngang các vị trí tương đương chuyên viên quan hệ khách hàng cao cấp, back office của các ngân hàng khác.

3. LỢI ÍCH: Lương cơ bản + Lương doanh số + Lương thưởng

- 3 tháng đầu: Lương cơ bản là 1.800.000 VND + Lương doanh số
- Sau 3 tháng hoàn thành chỉ tiêu: Lương cơ bản: 2.500.000 VND + Lương doanh số
- Lương cơ bản tối thiểu cho vị trí này là: 3.200.000 VND (làm ít nhất 1 năm) + Lương doanh số

VD: 1 bản giả định 1 năm 1, 1 tháng làm việc 10 tháng

-à Lương = 2.500.000 + 4.000.000 = 6.500.000 (+lương thưởng)

III. YÊU CẦU

1. Tốt nghiệp Đại học, Học các ngành kinh tế (ưu tiên các bạn có kinh nghiệm làm việc trong lĩnh vực sale, tài chính)
2. Có khả năng giao tiếp, thuyết trình tốt, kỹ năng đàm phán, giải quyết vấn đề
3. Trung thực, Chăm chỉ, nhiệt tình, yêu thích kinh doanh, bán hàng
4. Có tinh thần trách nhiệm cao, có khả năng làm việc độc lập và tinh thần làm việc nghiêm túc
5. Có ý thức cống hiến cao trong công việc

IV. MÔ TẢ CÔNG VIỆC

1. Tìm kiếm và thiết lập mối quan hệ với khách hàng có nhu cầu về thị trường
2. Tìm kiếm và tuyển dụng nhân viên, thuyết phục khách hàng và giải đáp thắc mắc liên quan đến sản phẩm
3. Hỗ trợ khách hàng hoàn tất hồ sơ yêu cầu

V. LIÊN HỆ :

- Ứng viên gửi CV trực tiếp qua mail: tuananh2204@gmail.com, hoặc nộp CV tại Trung tâm đánh giá kỹ năng nghề và Quan hệ doanh nghiệp, Tầng 2, nhà A7, tầng HCNHN, ng 10 ph trách: Mr. Nguyễn Tuấn Anh, số điện thoại: 0989666078, e-mail: tuananh2204@gmail.com